Подписано электронной подписью:
Вержицкий Данил Григорьевич
Должность: Директор КГПИ ФГБОУ ВО «КемГУ»
Дата и время: 2024-02-01 00:00:00
471086fad29a3b30e244c728abc3661ab35c9d50210dcf0e75e03a5b6fdf6436

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Кемеровский государственный университет»
Новокузнецкий институт (филиал)

Факультет информатики, математики и экономики

УТВЕРЖДАЮ:
Декан факультета информатики,
математики и экономики

Фомина А.В.
« 14» февраля 2020 г.

Рабочая программа дисциплины

Б1.Б.18 Институциональная экономика

Направление подготовки

38.03.04 Государственное и муниципальное управление

Направленность (профиль) подготовки
«Муниципальное управление»

Программа академического бакалавриата

Квалификация выпускника
бакалавр

Форма обучения
очная, заочная

Год набора 2019

Новокузнецк 2020

Лист внесения изменений

в РПД Б1.Б.18 Институциональная экономика
(код по учебному плану, название дисциплины)

Сведения об утверждении:

на 2020 / 2021 учебный год
Переутверждена Ученым советом факультета информатики, математики и экономики (протокол Ученого совета факультета № 8 от 13.02.2020)
Одобрена на заседании методической комиссии факультета информатики, математики и экономики (протокол методической комиссии факультета № 6 от 06.02 2020)
Одобрена на заседании обеспечивающей кафедры экономики и управления
протокол № 5 от 23.01.2020 г.

Оглавление

1 Цель дисциплины 4
1.1 Формируемые компетенции 4
1.2 Знания, умения, навыки (ЗУВ) по дисциплине 4
2 Объём и трудоёмкость дисциплины по видам учебных занятий. Формы промежуточной аттестации 5
3. Учебно-тематический план и содержание дисциплины. 6
3.1 Учебно-тематический план 6
3.2. Содержание занятий по видам учебной работы 6
4 Порядок оценивания успеваемости и сформированности компетенций обучающегося в текущей и промежуточной аттестации 10
5 Материально-техническое, программное и учебно-методическое обеспечение дисциплины 11
5.1 Учебная литература 12
5.2 Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины 12
5.3 Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы 13
6 Иные сведения и (или) материалы. 13
6.1.Примерные темы письменных учебных работ 13
6.2. Примерные вопросы и задания / задачи для промежуточной аттестации 16

1 Цель дисциплины

В результате освоения дисциплины «Институциональная экономика» у обучающегося должны быть сформированы компетенции основной профессиональной образовательной программы академического бакалавриата (далее - ОПОП): ОК-3.

1.1 Формируемые компетенции

Содержание и перечень компетенций как планируемых результатов обучения по дисциплине представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Компетенции, формируемые дисциплиной

Наименование вида компетенции	Наименование категории (группы) компетенций	Код и название компетенции	
Общекультурная	-	ОК-3	Способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности

1.2 Знания, умения, навыки (ЗУВ) по дисциплине

Знания, умения, навыки (ЗУВ) по дисциплине представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Знания, умения, навыки (ЗУВ) компетенций, формируемых дисциплиной

Код компетенции	Характеристики компетенции по ОПОП	Дисциплины и практики, формирующие компетенцию по ОПОП
ОК-3	**Знать:** – ключевые понятия институциональной экономики; – теорему Коуза и ее следствия; – институциональные эффекты; – методологические принципы институционального анализа; – типы контрактов и критерии их эффективности; – типы экстерналий и понятие неблагоприятного отбора (с примерами); – теорию информационной асимметрии и агентских соглашений; – виды собственности и спецификацию прав собственности (список правомочий); – основные школы в рамках институциональной теории, их особенности и программу исследований; – виды издержек (трансакционные и трансформационные), классификацию издержек, трансакционную функцию – принцип соответствия П. Самуэльсона и критерии равновесия; – основные школы институционального анализа; – понятие института и институциональных изменений (типы); – виды трансакционных издержек; – что такое эффективность института; институциональные эффекты; – представителей институционализма по различных школам с конкретизацией вклада каждого; – определение трансакции и их типы; – отличия организации от института; – современные теории фирм и коллективного поведения; – модель М. Олсона; – подход Д. Норта к описанию институциональных изменений **Уметь:** – применять институциональный анализ к разработке мер экономической политики, например, при выработке решений для борьбы с преступностью (экономика преступности); – оценивать эффективность государственных решений и вводимых институтов на основе имеющихся приемов институционального анализа; использовать аналитический аппарат институционального направления для	Б1.Б.03 Основы экономических знаний Б1.Б.11 Мировая экономика Б1.Б.14 Математика **Б1.Б.21 Институциональная экономика** Б1.Б.23 Экономическая география Б2.В.01(У) Учебная практика. Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности Б3.Б.01(Д) Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты

Код компетенции	Характеристики компетенции по ОПОП	Дисциплины и практики, формирующие компетенцию по ОПОП
	анализа конкретных экономических проблем и взаимосвязей; – выделять факторы институциональных изменений; – давать характеристику типам институтов и институциональных изменений; – применять трансакционную функцию к моделировании трансакционных издержек; – приводить примеры неэффективных состояний институтов, дисфункций; – классифицировать трансакционные издержки. **Владеть:** – техникой неоинституционального анализа трансакционных издержек, прав собственности, контрактации; – техникой объяснения эффектов функционирования институтов и последствий для экономики, а также заключения контрактов и описания агентских отношений; – стилем экономического мышления по постановке экономических задач в части исследования институтов и творчески находить их решения применительно к проблемам государственного регулирования и институционального планирования. – критериями эффективности функционирования институтов; – сравнительным анализом результатов институциональных школ, включая старую, новую школу и французский регуляционизм.	

2 Объём и трудоёмкость дисциплины по видам учебных занятий. Формы промежуточной аттестации

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единицы (ЗЕТ), 108 академических часов.

Таблица 3 – Объем и трудоемкость дисциплины по видам учебных занятий

Общая трудоемкость и виды учебной работы по дисциплине, проводимые в разных формах	Объём часов по формам обучения	
	ОФО	ЗФО
1 Общая трудоемкость дисциплины	108	108
2 Контактная работа обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) (всего)	52	14
Аудиторная работа (всего):	52	14
в том числе:		
лекции	18	8
практические занятия, семинары	34	6
практикумы		
лабораторные работы		
в интерактивной форме		
в электронной форме		
Внеаудиторная работа (всего):		
в том числе, индивидуальная работа обучающихся с преподавателем		
подготовка курсовой работы /контактная работа		
групповая, индивидуальная консультация и иные виды учебной деятельности, предусматривающие групповую или индивидуальную работу обучающихся с преподавателем)		
творческая работа (эссе)		
3 Самостоятельная работа обучающихся (всего)	56	90
4 Промежуточная аттестация обучающегося – зачет	4 семестр	4 2 семестр

3. Учебно-тематический план и содержание дисциплины.

3.1 Учебно-тематический план

Таблица 4 - Учебно-тематический план

№ п/п	Разделы и темы дисциплины по занятиям	Общая трудоёмкость (всего час.)	Трудоемкость занятий (час.)						Формы текущего контроля и промежуточной аттестации успеваемости
			ОФО			ЗФО			
			Аудиторн. занятия		СРС	Аудиторн. занятия		СРС	
			лекц.	практ.		лекц.	практ.		
1.	Введение в институциональный анализ	14	2	4	8	2	-	16	Устный опрос Реферат Эссе
2.	Трансакционные издержки	16	2	6	8	2	2	12	Устный опрос Реферат
3.	Экономическая теория прав собственности	14	2	4	8	-	2	12	Устный опрос Эссе
4.	Контрактные отношения	14	2	4	8	2	-	12	Устный опрос Реферат
5.	Институциональные теории фирмы	18	4	6	8	-	2	14	Реферат Эссе
6.	Институциональная теория государства	18	4	6	8	2	-	14	Реферат Эссе
7.	Институциональные изменения и экономика реформ	14	2	4	8	-	-	14	Устный опрос Реферат Эссе
	Промежуточная аттестация по дисциплине - зачет		-	-	-	-	-	**4**	Зачет
	Итого:	**108**	**18**	**34**	**56**	**8**	**6**	**90**	

3.2. Содержание занятий по видам учебной работы

Таблица 5 - Содержание лекционных занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Содержание раздела дисциплины (модуля)
1	Введение в институциональный анализ	Определение понятия института. Функции институтов. Основы теории игр. Виды игр (игры с совершенной информацией, игры с несовершенной информацией, статические и динамические игры). Доминирующая стратегия. Равновесие Нэша. Классификация институтов по признаку ситуаций, в которых они возникают. «Дилемма заключенных» и достоверные обязательства (credible commitment). Ситуация координации и фокальные точки. Ситуация неравенства. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные. Механизмы принуждения к соблюдению правил (санкции). Виды санкций (автоматические санкции, вина, стыд, информационные санкции, двусторонние санкции, многосторонние санкции). Взаимодействие формальных и неформальных институтов.
2	Трансакционные издержки	Понятие трансакции. Трансакции рыночные и внутрифирменные (бюрократические). Трансакционные издержки как проявление трения в экономике. Виды рыночных трансакционных издержек и средства их минимизации. Издержки поиска информации об альтернативах сделки (о цене и партнере). Издержки измерения. Классификация благ к зависимости от издержек измерения их качества. Поисковые блага, экспериментальные блага и доверительные блага. Способ организации сделки как средство экономии трансакционных издержек измерения (продажа товара с гарантией, продажа под торговой маркой, контракты с долевым участием). Неоднородные товары и издержки сортировки. Издержки проведения переговоров и заключения контракта. Стандартные договоры. Выгода от сотрудничества (кооперативный излишек) и

		способы ее дележа. Переговоры по Гоббсу как социальная дилемма. Стратегия лидера и достоверность его угрозы. Издержки контроля за соблюдением контракта и предотвращения оппортунистического поведения. Способы защиты контракта («заложник», обеспечение, самовыполняющееся соглашение, эмоциональный союз или объединение интересов). Механизм репутации как средство защиты контракта; двусторонний и многосторонний механизм репутации; недостатки репутации как средства предотвращения оппортунистического поведения. Сравнительные преимущества и недостатки правовой системы как механизма защиты контрактов. Способы защиты контрактов в современной России. Издержки защиты контракта от третьих лиц. Трансакционные издержки и основные типы экономического обмена: характеристика институциональной структуры основных типов обмена (по Д. Норту). Сосуществование различных типов экономического обмена в современном обществе.
3	Экономическая теория прав собственности	Определение понятия прав собственности. Трактовка права собственности в различных правовых системах (общего права и континентального права). Права собственности в экономической теории. Спецификация прав собственности, способы спецификации прав собственности. Размывание прав собственности. Пучок прав собственности. Расщепление прав собственности. Внешние эффекты и несостоятельность рынка. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза. Альтернативные режимы прав собственности. Общая собственность (свободный доступ) и проблема исчерпания ресурсов. Исключительные права собственности и условия их формирования. Коммунальная собственность. Первая экономическая революция. Оптимальная численность группы при коммунальной собственности. Частная собственность. Государственная собственность. Теории возникновения и изменения прав собственности (наивная теория прав собственности, теория групп интересов и издержки коллективных действий; теория рентоориентированного поведения).
4	Контрактные отношения	Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов. Типы асимметрии информации (скрытые характеристики, скрытые действия/ скрытая информация и скрытые намерения) и виды оппортунистического поведения. Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения (подача сигналов и просеивание). Неблагоприятный отбор на рынке труда. Неблагоприятный отбор на рынке кредита и методы его предотвращения (рационирование кредитов). Пластичность ресурсов и моральный риск. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Агентские издержки. Методы предотвращения морального риска (контроль над агентом, стимулирующие контракты, внесение залогов и объединение собственности). Факторы, влияющие на выбор типа контракта. Понятие специфичности ресурсов. Классификация специфических активов. Квази-рента и вымогательство. Типы контрактов (классический, неоклассический и отношенческий) и альтернативные способы организации сделки: рынок, гибридные формы и иерархия. Гибридные формы: проблема гарантий специфических капиталовложений. Институциональная среда и выбор типа контракта. «Дженерэл Моторс» и «Тойота»: сравнение американской и японской модели решения проблемы гарантий специфических ресурсов. Экономическая теория трансакционных издержек и ее применение для объяснения внутренних характеристик формальных организаций.
5	Институциональная теория фирмы	Неоклассическая теория фирмы. Объяснение причин возникновения фирмы в неоинституциональной теории (Ф.Найт, Р.Коуз, А.Алчиан и Х.Демсетц, О.Уильямсон, О.Харт). Рынок и фирма: сравнительный анализ выгод и издержек альтернативных форм координации экономической деятельности. Внутренний рынок

		фирмы и издержки влияния (influence costs) (Милгром). Объяснение границ фирмы. Анализ экономических организаций с позиции теории прав собственности. Характеристика правомочий, входящих в пучок прав собственности владельца частнопредпринимательской фирмы. Формы деловых предприятий и распределение прав собственности в них; сравнительные преимущества и недостатки этих форм (частнопредпринимательская фирма, партнерство, открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы). Отделение собственности от управления в открытой корпорации. Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля. Англосаксонская и германо-японская модели, их сравнительные преимущества и недостатки. Приватизация в России и странах Восточной Европы и проблемы контроля над управляющими.
6	Институциональные теории государства	Объяснение происхождения государства (теория социального контракта, теория насилия). Экономические функции государства. Теория государства Д. Норта. Проблема ограничения насилия. Общества с «закрытым» и «открытым» доступом. Теория государства М. Олсона. Модель «стационарного бандита».
7	Институциональные изменения и экономика реформ	Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений. Централизованные и стихийные институциональные изменения. Роль государства в процессе институциональных изменений. Проблема компенсации проигравших групп. Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман). Институциональные изменения и зависимость от траектории развития (path-dependence). Формы зависимости от траектории развития (слабая, средняя и сильная формы). Институциональные изменения в современной России.

Таблица 6 - Содержание практических занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Содержание раздела дисциплины (модуля)
1	Введение в институциональный анализ	Определение понятия института. Функции институтов. Основы теории игр. Виды игр (игры с совершенной информацией, игры с несовершенной информацией, статические и динамические игры). Доминирующая стратегия. Равновесие Нэша. Классификация институтов по признаку ситуаций, в которых они возникают. «Дилемма заключенных» и достоверные обязательства (credible commitment). Ситуация координации и фокальные точки. Ситуация неравенства. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные. Механизмы принуждения к соблюдению правил (санкции). Виды санкций (автоматические санкции, вина, стыд, информационные санкции, двусторонние санкции, многосторонние санкции). Взаимодействие формальных и неформальных институтов.
2	Трансакционные издержки	Понятие трансакции. Трансакции рыночные и внутрифирменные (бюрократические). Трансакционные издержки как проявление трения в экономике. Виды рыночных трансакционных издержек и средства их минимизации. Издержки поиска информации об альтернативах сделки (о цене и партнере). Издержки измерения. Классификация благ к зависимости от издержек измерения их качества. Поисковые блага, экспериментальные блага и доверительные блага. Способ организации сделки как средство экономии трансакционных издержек измерения (продажа товара с гарантией, продажа под торговой маркой, контракты с долевым участием). Неоднородные товары и издержки сортировки.

		Издержки проведения переговоров и заключения контракта. Стандартные договоры. Выгода от сотрудничества (кооперативный излишек) и способы ее дележа. Переговоры по Гоббсу как социальная дилемма. Стратегия лидера и достоверность его угрозы. Издержки контроля за соблюдением контракта и предотвращения оппортунистического поведения. Способы защиты контракта («заложник», обеспечение, самовыполняющееся соглашение, эмоциональный союз или объединение интересов). Механизм репутации как средство защиты контракта; двусторонний и многосторонний механизм репутации; недостатки репутации как средства предотвращения оппортунистического поведения. Сравнительные преимущества и недостатки правовой системы как механизма защиты контрактов. Способы защиты контрактов в современной России. Издержки защиты контракта от третьих лиц. Трансакционные издержки и основные типы экономического обмена: характеристика институциональной структуры основных типов обмена (по Д. Норту). Сосуществование различных типов экономического обмена в современном обществе.
3	Экономическая теория прав собственности	Определение понятия прав собственности. Трактовка права собственности в различных правовых системах (общего права и континентального права). Права собственности в экономической теории. Спецификация прав собственности, способы спецификации прав собственности. Размывание прав собственности. Пучок прав собственности. Расщепление прав собственности. Внешние эффекты и несостоятельность рынка. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза. Альтернативные режимы прав собственности. Общая собственность (свободный доступ) и проблема исчерпания ресурсов. Исключительные права собственности и условия их формирования. Коммунальная собственность. Первая экономическая революция. Оптимальная численность группы при коммунальной собственности. Частная собственность. Государственная собственность. Теории возникновения и изменения прав собственности (наивная теория прав собственности, теория групп интересов и издержки коллективных действий; теория рентоориентированного поведения).
4	Контрактные отношения	Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов. Типы асимметрии информации (скрытые характеристики, скрытые действия/ скрытая информация и скрытые намерения) и виды оппортунистического поведения. Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения (подача сигналов и просеивание). Неблагоприятный отбор на рынке труда. Неблагоприятный отбор на рынке кредита и методы его предотвращения (рационирование кредитов). Пластичность ресурсов и моральный риск. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Агентские издержки. Методы предотвращения морального риска (контроль над агентом, стимулирующие контракты, внесение залогов и объединение собственности). Факторы, влияющие на выбор типа контракта. Понятие специфичности ресурсов. Классификация специфических активов. Квази-рента и вымогательство. Типы контрактов (классический, неоклассический и отношенческий) и альтернативные способы организации сделки: рынок, гибридные формы и иерархия. Гибридные формы: проблема гарантий специфических капиталовложений. Институциональная среда и выбор типа контракта. «Дженерэл Моторс» и «Тойота»: сравнение американской и японской модели решения проблемы гарантий специфических ресурсов. Экономическая теория трансакционных издержек и ее применение для объяснения внутренних характеристик формальных организаций.
5	Институциональная теория фирмы	Неоклассическая теория фирмы. Объяснение причин возникновения фирмы в неоинституциональной теории (Ф.Найт, Р.Коуз, А.Алчиан и Х.Демсетц, О.Уильямсон, О.Харт).

		Рынок и фирма: сравнительный анализ выгод и издержек альтернативных форм координации экономической деятельности. Внутренний рынок фирмы и издержки влияния (influence costs) (Милгром). Объяснение границ фирмы. Анализ экономических организаций с позиции теории прав собственности. Характеристика правомочий, входящих в пучок прав собственности владельца частнопредпринимательской фирмы. Формы деловых предприятий и распределение прав собственности в них; сравнительные преимущества и недостатки этих форм (частнопредпринимательская фирма, партнерство, открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы). Отделение собственности от управления в открытой корпорации. Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля. Англосаксонская и германо-японская модели, их сравнительные преимущества и недостатки. Приватизация в России и странах Восточной Европы и проблемы контроля над управляющими.
6	Институциональные теории государства	Объяснение происхождения государства (теория социального контракта, теория насилия). Экономические функции государства. Теория государства Д. Норта. Проблема ограничения насилия. Общества с «закрытым» и «открытым» доступом. Теория государства М. Олсона. Модель «стационарного бандита».
7	Институциональные изменения и экономика реформ	Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений. Централизованные и стихийные институциональные изменения. Роль государства в процессе институциональных изменений. Проблема компенсации проигравших групп. Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман). Институциональные изменения и зависимость от траектории развития (path-dependence). Формы зависимости от траектории развития (слабая, средняя и сильная формы). Институциональные изменения в современной России.

4 Порядок оценивания успеваемости и сформированности компетенций обучающегося в текущей и промежуточной аттестации

Для положительной оценки по результатам освоения дисциплины обучающемуся необходимо выполнить все установленные виды учебной работы. Оценка результатов работы обучающегося в баллах (по видам) приведена в таблице 7.

Таблица 7- Шкала и показатели оценивания результатов учебной работы обучающихся по видам в балльно-рейтинговой системе (БРС)

Учебная работа (виды)	Сумма баллов	Виды и результаты учебной работы	Оценка в аттестации	Баллы (18 недель)
Текущая учебная работа ОФО				
ОФО Текущая учебная работа в семестре (посещение занятий по расписанию и выполнение заданий)	**60** (100% /баллов приведенной шкалы)	Лекционные занятия	**0,5 балла** посещение 1 лекционного занятия	8 - 18
		Практические занятия	**1 балл** - посещение 1 практического занятия и выполнение работы на 51-65% **2 балла** – посещение 1 занятия и существенный вклад на занятии в работу всей группы, самостоятельность и выполнение работы на 85,1-100%	12 - 36
		Индивидуальное задание (готовое решенное задание)	**За одно ИЗ от 4 до 8:** **4 балла** (выполнено 51 - 65% заданий) **6 баллов** (выполнено 66 - 85% заданий) **8 баллов** (выполнено 86 - 100% заданий)	24-48
		Контрольная работа (по теме)	**За одну работу** **3 балла** (пороговое значение) **5 баллов** (максимальное значение)	3 - 5
Текущая учебная работа ЗФО				

ЗФО Текущая учебная работа в семестре (выполнение самостоятельных конспектов, контрольной работы и теста)	60 (100% /баллов приведенной шкалы)	Конспекты тем, выносимых на самостоятельное изучение.	**2 балла** за частичное раскрытие темы **3 балла** за более полное раскрытие темы **4 балла** за полное раскрытие темы	12-24
		Практические занятия	**1 балл** - посещение 1 практического занятия и выполнение работы на 51-65% **2 балла** – посещение 1 занятия и существенный вклад на занятии в работу всей группы, самостоятельность и выполнение работы на 85,1-100% **10 баллов** - выполнение заданий в полном объеме	34 – 78
		Контрольная работа	**5 баллов** (пороговое значение) - работа содержит общий ответ на задание **10 баллов** (максимальное значение)– работа содержит развернутый ответ на задание	5-10
			Итого по текущей работе в семестре	**51 - 100**
Промежуточная аттестация				
Промежуточная аттестация (зачет с оценкой)	**40** (100% /баллов приведенной шкалы)	Вопрос 1.	**5 баллов** (пороговое значение) **10 баллов** (максимальное значение)	7 - 15
		Вопрос 2.	**5 баллов** (пороговое значение) **10 баллов** (максимальное значение)	7 – 15
		Практическая ситуация	**4 балла** (пороговое значение) **8 баллов** (максимальное значение)	6-10
			Итого по промежуточной аттестации (экзамен)	20-40
Суммарная оценка по дисциплине: Сумма баллов текущей и промежуточной аттестации				51 – 100 б.

В промежуточной аттестации оценка выставляется в ведомость в 100-балльной шкале и в буквенном эквиваленте (таблица 8).

Таблица 8 - Оценка уровня усвоения дисциплины и компетенций

Критерии оценивания компетенции	Уровень усвоения дисциплины и компетенций	Итоговая оценка		Сумма баллов по 100-балльной шкале
		Экзамен /зачет с оценкой	зачет	
		Буквенный эквивалент / оценка	Буквенный эквивалент	
Обучающийся не владеет теоретическими основами дисциплины и научной терминологией, демонстрирует отрывочные знания, не способен решать практические профессиональные задачи, допускает множественные существенные ошибки в ответах, не умеет интерпретировать результаты и делать выводы.	первый	неудовлетворительно / 2	не зачтено	менее 51 балла
Обучающийся владеет частично теоретическими основами дисциплины и научной терминологией, фрагментарно способен решать практические профессиональные задачи, допускает несколько существенных ошибок решениях, может частично интерпретировать полученные результаты, допускает ошибки в выводах.	пороговый	удовлетворительно / 3	зачтено	51-65
Обучающийся владеет теоретическими основами дисциплины и научной терминологией, грамотно излагает материал, способен решать практические профессиональные задачи, но допускает отдельные несущественные ошибки в интерпретации результатов и выводах.	повышенный	хорошо / 4		66-85
Обучающийся в полной мере владеет теоретическими основами дисциплины и научной терминологией, грамотно излагает материал, способен иллюстрировать ответ примерами, фактами, данными научных исследований, применять теоретические знания для решения практических профессиональных задач. Правильно интерпретирует полученные результаты и делает	продвинутый	отлично/ 5		86-100

обоснованные выводы.				

5 Материально-техническое, программное и учебно-методическое обеспечение дисциплины

5.1 Учебная литература

Основная учебная литература

1. Сухарев, О. С. Институциональная экономика : учебник и практикум для вузов / О. С. Сухарев. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 463 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-06461-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/450386.

Дополнительная учебная литература:

1. Колосов, А. В. Институциональная экономика : учебник и практикум для вузов / А. В. Колосов. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 384 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-4420-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/450039.

2. Коломак, Е. А. Институциональная экономика : учебное пособие для вузов / Е. А. Коломак, М. М. Михалёва. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 106 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08182-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/455635.

3. Онуфриева, А. С. Институциональная экономика : учебное пособие для вузов / А. С. Онуфриева. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 160 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08430-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/455485.

4. Вольчик, В. В. Институциональная экономика : учебное пособие для вузов / В. В. Вольчик. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 226 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-00910-1. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/452743.

5. Одинцова, М. И. Институциональная экономика : учебник для вузов / М. И. Одинцова. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 459 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-6666-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/450031.

6. Попов, Е. В. Моделирование экономических институтов : монография для магистратуры / Е. В. Попов ; ответственный редактор А. Д. Некипелов. — 2-е изд., стер. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 643 с. — (Актуальные монографии). — ISBN 978-5-534-09243-1. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/427501.

5.2 Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины

Учебные занятия по дисциплине проводятся в учебных аудиториях НФИ КемГУ, приведенных в таблице 9.

Таблица 9 – Материально-технические условия обеспечение аудиторных занятий

Наименование помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом, в том числе помещения для самостоятельной работы, с указанием перечня основного оборудования, учебно-наглядных пособий и используемого программного обеспечения	Адрес (местоположение) помещений для проведения всех видов учебной деятельности, предусмотренной учебным планом (в случае реализации образовательной программы в сетевой форме дополнительно указывается наименование организации, с которой заключен договор)
401 Учебная аудитория (мультимедийная)для проведения: -занятий лекционного типа **Специализированная (учебная) мебель:** доска меловая, кафедра, столы, стулья.	654079, Кемеровская область, г. Новокузнецк, пр-кт Металлургов, д. 19

Оборудование: *стационарное* - компьютер, экран, проектор, акустическая система, микрофон преподавателя. **Используемое программное обеспечение:** MS Windows (Microsoft Imagine Premium 3 year по сублицензионному договору № 1212/КМР от 12.12.2018 г. до 12.12.2021 г.), LibreOffice (свободно распространяемое ПО), Яндекс.Браузер (отечественное свободно распространяемое ПО). **Интернет с обеспечением доступа в ЭИОС.**	
403 Учебная аудитория для проведения: - занятий семинарского (практического) типа; - групповых и индивидуальных консультаций; - текущего контроля и промежуточной аттестации. **Специализированная (учебная) мебель:** доска меловая, столы, стулья. **Оборудование для презентации учебного материала:** *переносные* - ноутбук, экран, проектор. **Используемое программное обеспечение:** MS Windows (Microsoft Imagine Premium 3 year по сублицензионному договору № 1212/КМР от 12.12.2018 г. до 12.12.2021 г.), LibreOffice (свободно распространяемое ПО), Яндекс.Браузер (отечественное свободно распространяемое ПО). **Интернет с обеспечением доступа в ЭИОС.**	654079, Кемеровская область, г. Новокузнецк, пр-кт Металлургов, д. 19

5.3 Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

Перечень современных профессиональных баз данных (СПБД) и информационных справочных систем (ИСС)

1 Министерство финансов [сайт]. — URL: http://www.minfin.ru

2 Центральный банк РФ [сайт]. — URL: http://www.cbr.ru

3 Управление федеральной налоговой службы по Кемеровской области [сайт]. — URL: http://www.r42.nalog.ru

4 Федеральная налоговая служба [сайт]. — URL: http://www.nalog.ru

6 Иные сведения и (или) материалы

6.1.Примерные темы письменных учебных работ

Примерный перечень тем докладов и рефератов

1. Классический институционализм и неинституционализм: общие черты и различия.
2. Соотношение понятий: правовая норма и условное правило.
3. Соотношение понятий: социальная наука и институциональная экономика.
4. Охарактеризуйте институциональную экономику как науку и как учебную дисциплину.
5. Принцип методологического социализма и его характерные черты.
6. Понятие трансакции, чем она отличается от обмена товарами (услугами)?
7. Виды трансакций, их сущность и основные отличия.
8. Дайте определение «трансакционных издержек».
9. Типы трансакционных издержек и способы их минимизации.
10. Трансакционные и трансформационные издержки. В чем отличие экономического подхода к понятию «контракт» от юридического?
11. Что такое полный контракт, каковы его основные признаки?
12. Какой контракт называют отношенческим?

1. Какой контракт называют классическим? Почему он не гибок? Как рассматривает фирму стандартная экономическая теория? В чем преимущества и недостатки этого подхода?

2. На какие основные вопросы должна дать ответ институциональная теория фирмы?

13. Как объяснял возникновение фирмы Ф. Найт? Каковы основные аргументы критики Ф. Найта Р. Коузом?

14. Как Р. Коуз объясняет возникновение фирмы и ее границы? В чем состоит основная заслуга Р. Коуза?

15. Как Норт определяет понятие «государство»?

16. Как теория социального контракта Локка объясняет появление государства?

17. Как объясняет появление государства теория эксплуатации Гоббса?

18. Как Норт соединяет в своей теории идеи Гоббса и Локка?

19. Стабильность институтов и институциональные изменения. Кто является агентами институциональных изменений?? Как соотносятся стабильность институциональной структуры и ее эффективность?

20. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений.

Примерный перечень тем эссе

1. Госзаказчик получил товар низкого качества. Какая стратегия поведения будет доминирующей в России - идти в суд и добиваться поставки необходимого товара или "закрыть глаза" на низкое качество товара? Почему?

2. Почему в Новокузнецке не соблюдаются правила парковки? Что должны сделать городские власти для решения данной проблемы?

3. Несмотря на то, что 94-ФЗ четко прописывает процедуры проведения государственных закупок, уровень коррупции в российском госзаказе не снижается, поскольку стадии закупки до и после проведения торгов практически не урегулированы. Каким образом можно снизить коррупцию в госзакупках на этих стадиях?Определение понятия прав собственности. Как экономическая теория определяет права собственности, и в чем отличие этого подхода от юридического определения права собственности?

4. Определение понятия прав собственности. Как экономическая теория определяет права собственности, и в чем отличие этого подхода от юридического определения права собственности?

5. Определите альтернативные режимы прав собственности.

6. Теории возникновения и изменения прав собственности (наивная теория прав собственности, теория групп интересов и издержки коллективных действий; теория рентоориентированного поведения).Как организована система контроля над работой студента (на курсе, в группе)? Элементы каких моделей она включает: соревнование агентов, участие агентов в результатах совместной деятельности, учебное заведение (курс, группа) как коалиция агентов?

7. Как организована система контроля над работой студента (на курсе, в группе)? Элементы каких моделей она включает: соревнование агентов, участие агентов в результатах совместной деятельности, учебное заведение (курс, группа) как коалиция агентов?

8. Выберите организацию, которая вам хорошо известна и ответьте на следующие вопросы:

- как на предприятии решается проблема принципала и агента;
- какова организационная структура предприятия (унитарная, дивизиональная, холдинг, смешанная);
- к какому типу относится предприятие?

9. Является ли, на ваш взгляд, доверие жителей страны к институтам и организациям ее финансового рынка общественным благом? Поясните свой ответ.

10. Прокомментируйте следующее утверждение: «Присутствие государства в экономике должно быть минимальным».

11. Может ли быть экономически обоснованной абсолютная монархия. Аргументируйте свою позицию. Определите основные этапы институциональных изменений в российской экономике.

12. Выявите преимущества и недостатки партнерства государственного и частного сектора.

Примерные тестовые задания

1. К основным концепциям неоинституционализма не относится следующая теория:
    1. теория прав собственности относятся
    2. теория трансакционных издержек относятся
    3. теория саморегулирования рынка
    4. теория экономических организаций относятся
    5. теория экономики нрава относятся
2. К основным концепциям неоинституционализма не относится следующая теория:
    1. теория общественного выбора относятся
    2. теория новой экономической истории относятся
    3. теория межотраслевого баланса
    4. теория эволюционного неоинституционализма
    5. теория экономики соглашений
3. Объектом анализа какой теории в рамках институциональной экономики выступают политические рынки:
    1. прав собственности
    2. теории общественного выбора
    3. трансакционных издержек
    4. экономики права
    5. экономических организации
4. С точки зрения неоинституционализма поведению экономических агентов свойственны следующие черты:
    1. абсолютная рациональность
    2. ограниченная рациональность и оппортунизм
    3. стремление к полной эффективности
    4. принцип максимизации полезности
    5. принцип минимизации затрат
5. Чем определяются границы обмена в концепции неоинституционалистов:
    1. эффективностью
    2. рациональностью
    3. контрактом
    4. полезностью
    5. затратами труда
6. Что выступает критерием эффективности институтов:
    1. размер полученной прибыли
    2. размер достигнутой минимизации издержек
    3. размер достигнутой полезности
    4. размер экономии масштаба производства
    5. размер национального дохода
7. Что выступает объектом анализа теории общественного выбора:
    1. неформальные правила
    2. оптимальный размер фирмы
    3. политические рынки
    4. права собственности
    5. формальные правила
8. Что представляет собой акт экономического обмена согласно неоинституциональному подходу:
    1. обмен редких благ
    2. обмен пучками прав собственности
    3. обмен полезностями
    4. обмен продуктами труда
    5. сделку купли-продажи
9. Поведение экономических агентов в теории экономики права характеризуется тем, что

они действуют как:

1. классические «homo economicus»
2. рациональные максимизаторы при принятии как рыночных, так и внерыночных решений
3. оппортунисты
4. ограниченные рационализаторы при принятии не только рыночных, но и внерыночных решений
5. экономические эгоисты

10. В институциональном анализе фирмы принято различать следующие три группы издержек:

1. бухгалтерские, альтернативные, вменённые.
2. переменные, средние, предельные.
3. постоянные, переменные, средние.
4. прямые, косвенные, неявные.
5. трансформационные, организационные, трансакционные.

6.2. Примерные вопросы и задания / задачи для промежуточной аттестации

6.2.1 Примерные теоретические вопросы и практические задания / задачи к зачету с оценкой

Теоретическая часть

Тема 1. Введение в институциональный анализ

1. Неоклассическая теория экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами.
2. Традиционный (старый) и новый институционализм.
3. Исследовательская программа новой институциональной теории.
4. Поведенческие предпосылки новой институциональной теории.
5. Ограниченная рациональность.
6. Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления.
7. Понятие института. Функции институтов.
8. Ситуации, в которых возникают институты: «дилемма заключенных», координации, неравенства.
9. Типы равновесий: равновесие доминирующих стратегий, равновесие по Нэшу, равновесие по Штакельбергу, равновесие по Парето.
10. Формальные и неформальные институты. Взаимодействие формальных и неформальных институтов.
11. Механизмы принуждения к соблюдению правил. Виды санкций.

Тема 2. Трансакционные издержки

12. Понятие трансакции и трансакционных издержек.
13. Виды рыночных трансакционных издержек и средства их минимизации.
14. Издержки до заключения контракта.
15. Издержки после заключения контракта. Способы защиты контракта.
16. Альтернативные способы защиты контракта: частные способы защиты контракта, репутация и правовая система.
17. Издержки защиты контракта от третьих лиц.
18. Измерение трансакционных издержек. Объяснение сложностей измерения по Д. Норту.

Тема 3. Экономическая теория прав собственности

19. Определение понятия прав собственности. Трактовка права собственности в различных правовых системах (общего права и континентального права). Права собственности в экономической теории.

20. Трактовка спецификации прав собственности, способы спецификации прав собственности. Размывание прав собственности. Пучок прав собственности. Расщепление прав собственности.

21. Внешние эффекты и несостоятельность рынка. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов.

22. Теорема Коуза.

23. Альтернативные режимы прав собственности.

24. Теории возникновения и изменения прав собственности (наивная теория прав собственности, теория групп интересов и издержки коллективных действий; теория рентоориентированного поведения).

Тема 4. Контрактные отношения

25. Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов.

26. Типы асимметрии информации и виды оппортунистического поведения.

27. Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения.

28. Проблема взаимоотношений принципала и агента.

29. Агентские издержки.

30. Моральный риск и способы его предотвращения.

31. Типы контрактов (классический, неоклассический и отношенческий).

32. Факторы, влияющие на выбор контракта.

33. Понятие специфичности ресурсов. Классификация специфических активов. Квазиренты и вымогательство.

34. Альтернативные способы организации сделки: рынок, гибридные формы и иерархия.

Тема 5. Институциональные теории фирмы

35. Неоклассическая теория фирмы.

36. Объяснение причин возникновения фирмы в институциональной теории.

37. Рынок и фирма: сравнительный анализ выгод и издержек альтернативных форм координации экономической деятельности. Объяснение границ фирмы.

38. Сравнительный анализ форм экономической организации (частнопредпринимательская фирма, товарищество, открытая корпорация, регулируемое предприятие, государственная фирма, некоммерческие организации, фирма с рабочим самоуправлением).

39. Отделение собственности от управления в открытой корпорации.

Оппортунизм менеджеров и механизмы корпоративного контроля.

40. Англо-саксонская и германо-японская модели корпоративного управления, их сравнительные преимущества и недостатки.

Тема 6. Институциональная теория государства

41. Объяснение происхождения государства (теория социального контракта, теория насилия).

42. Теория государства Д. Норта.

43. Теория государства М. Олсона. Модель «стационарного бандита».

Тема 7. Институциональные изменения и экономика реформ

44. Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия.

45. Основные источники институциональных изменений.

46. Теория институциональных изменений Д. Норта.

47. Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (А. Алчиан, М. Фридман).

48. Институциональные изменения и зависимость от траектории развития (path-dependence).

49. Формы зависимости от траектории развития.

50. Институциональные изменения в современной России.

Практическая часть

1. Дайте анализ одного из институтов на основе подходов традиционного институционализма и неоинституционализма.

2. С каким из экономических институтов, возникших в результате импорта, приходилось сталкиваться в повседневной жизни? По какому сценарию идет его развитие и чем это обусловлено?

3. Сравните понятия полной и неполной рациональности. Приведите пример из вашего повседневного опыта потребителя.

4. Почему институциональная теория говорит на языке теории игр, а не традиционного для неоклассики математического аппарата?

5. Какие основные проблемы взаимодействия индивидов моделируются с помощью теории игр?

6. В чем заключаются основные отличия «старого» и «нового» институционализма? Проанализируйте один из институтов, например, институт семьи, на основе двух подходов.

7. Назовите утверждения, образующие «жесткое ядро» неоклассики. В чем заключается их опровержение, которое предлагают представители «новой институциональной экономики»?

8. Опишите свой обычный день в терминах соглашений, начиная с утра до вечера. Элементы каких соглашений вы нашли и как эти соглашения соотносятся между собой (компромисс, экспансия, касание)?

9. В обыденной жизни потенциальные «дилеммы заключенных» регулируются не столько нормами закона, сколько неформальными социальными нормами. Приведите несколько примеров подобного института, который заставляет людей выбирать те стратегии, которые могут быть непривлекательными для них. Какие ситуации, по Вашему мнению, встречаются чаще: ситуации координации или ситуации типа «дилемма заключенных»?

10. Приведите примеры, иллюстрирующие различные типы взаимодействия между формальными и неформальными правилами.

11. В романе «Братья Карамазовы» Ф. М. Достоевский рассказывает следующую историю.

Подполковник распоряжался большими суммами казенных денег. Каждый раз после очередной финансовой проверки подполковник ссужал деньги купцу Трифонову. Тот ездил на ярмарку, пускал деньги в оборот и возвращал подполковнику деньги с процентами. Но однажды приехал начальник дивизии, распек подполковника на чем свет стоит и велел тому подать в отставку. Подполковник попросил Трифонова вернуть ему последнюю сумму 4500 рублей. «Никогда я от вас ничего не получал, да и получать не мог», — ответил Трифонов.

Как называется такое соглашение? Что гарантировало исполнение этого соглашения? Какие изменения, произошедшие в структуре сделки, вызвали оппортунистическое поведение купца Трифонова?

12. Объясните, почему на конкурентном рынке не возникнет ситуация переговоров по Гоббсу? Что ограничивает возможность высказывания угроз?

13. Кинотеатры часто продают билеты без указания места. Экономия какого из видов трансакционных издержек достигается при подобным способе продажи билетов?

14. Что такое «размывание» прав собственности? Что является причиной «размытых» прав собственности? Приведите примеры.

15. Верно ли утверждение о том, что отрицательные внешние эффекты создает лишь незаконная деятельность? Поясните вашу точку зрения.

16. В чем вы видите преимущества режима частной собственности по сравнению с другими режимами?

17. Объясните механизм неблагоприятного отбора на примере конкретного рынка (страхования, подержанных автомобилей).

18. Какие способы уменьшения морального риска Вам известны? Приведите пример.

19. В каком случае возникает проблема вымогательства как вид оппортунистического поведения? Перечислите способы его предотвращения.

20. Почему А. Алчиан и Г. Демсец не видят различий между контрактом, заключаемым на рынке, и контрактом внутри фирмы? Какие преимущества и недостатки существуют, по вашему мнению, у теории фирмы А. Алчиана и Г. Демсеца?

21. Как организована система контроля над работой студента (на курсе, в группе)? Элементы каких моделей она включает: соревнование агентов, участие агентов в результатах совместной деятельности, учебное заведение (курс, группа) как коалиция агентов?

22. Выберите организацию, которая вам хорошо известна и ответьте на следующие вопросы:

- как на предприятии решается проблема принципала и агента;
- какова организационная структура предприятия (унитарная, дивизиональная, холдинг, смешанная);
- к какому типу относится предприятие?

23. В городе N появилось новое высшее учебное заведение. Учитывая высокую потребность регионального рынка труда в кадрах, которые собирается готовить ВУЗ, а также поддержку региональных властей, прием в него и номенклатура специальностей постоянно увеличиваются. Какую организационную структуру вы могли бы предложить ректору нового ВУЗА, учитывая, что основная часть студентов учится в нем бесплатно?

а) деление на факультеты, обладающие широкой автономией, в том числе в финансовых вопросах;

б) деление на факультеты, не обладающие финансовой самостоятельностью;

в) избежание создания факультетов: все важные текущие и перспективные вопросы решает ректорат;

г) деление на факультеты с разной степенью автономии.

24. Какие проблемы функционирования государства иллюстрируют две следующие русские пословицы: «Не ведает царь, что делает псарь», «Не Москва государю указ, государь Москве»?

25. Охарактеризуйте основные этапы институциональных изменений в российской экономике.

Составитель: Т. А. Яркова, доцент кафедры экономики и управления НФИ КемГУ.